

# Astrup oppkjøpsstrategi

*På lag med fremtidens industripartner*



## Astrup AS er nå på jakt etter entreprenørdrevne oppkjøpskandidater

Vi har ambisjoner om en årlig vekst for Astrup AS som er dobbelt så stor som veksten i markedet. For å kunne nå disse målene kommer vi til å utføre oppkjøp som kompletterer organisk vekst.

### Vurdering av oppkjøpskandidater

Vår oppkjøpsstrategi er ganske enkel. Vi søker etter selskap som kompletterer hva vi allerede har som kjernebusiness. Vi er ute etter kandidater som har en god posisjon innen sitt segment eller sin nisje og som har en omsetning på 25-250 millioner kroner.

Oppkjøpskandidatene bør ha et kompletterende businessfokus eller geografisk plassering som passer godt inn i vår etablerte struktur. Vi vil vurdere potensielle kandidater utifra virksomhetsområde, finansiell historikk, vekstmuligheter, ledelse og organisasjon.

### Vi søker bedrifter, gjerne familieeiet og preget av entreprenørskap

Oppkjøpsstrategien baseres på majoritetsseierskap. Vi ser spesielt etter foretak som er tuftet på kreativitet og entreprenørskap helst der entreprenøren fortsatt er med i selskapet. Det å bli en del av Astrup AS innbærer en fortsatt stor grad av selvstendighet, samtidig med å kunne være bidragter til nye verdiskapende prosesser innen konsernet. Vi tilbyr riktige kandidat å bli en del av et dynamisk konsern med en god finansiell struktur, korte beslutningveier, desentralisert ledelsesmodell og klare ambisjoner om videre vekst.

Vår finansielle styrke gjør det mulig for oss å kontinuerlig se potensialet for eventuelle oppkjøp. Vi vurderer aldri noe annet enn langsiktig eierskap når vi først går inn i prosessen.

**John Børge Halvorsen**  
Adm.dirrektør

### Astrup AS

Postboks 8 Haugenstua, N-0915 Oslo • Haavard Martinsens vei 34, N-0978 Oslo  
Telefon: 22 79 15 00 • E-post: [astrup@astrup.no](mailto:astrup@astrup.no) • [www.astrup.no](http://www.astrup.no)