

Stilling ledig

Trainee Salgsansvarlig

Astrup AS er et selskap i Astrup & Søn Gruppen, og fremstår i dag blant landets ledende leverandører av metaller, stål og plast halvfabrikat. Selskapet er grunnlagt i 1857, og er fortsatt i familiens eie. Vi er i dag 94 ansatte og omsatte i 2022 for 1,2 milliarder kroner. Hovedkontoret ligger i Oslo, og vi har avdelingskontorer i Skien, Sandnes, Bergen, Ålesund og Trondheim.

Vi søker nå etter Trainee Salgsansvarlig til vårt salgsteam i Stavanger/Sandnes

Astrup AS har som mål om å være fremtidens industripartner for sine kunder og leverandører. Dette skal vi oppnå basert på tradisjon og innovasjon. Tradisjonen har vi kontroll på, innovasjonen er der hvor du kommer inn. Fra vårt salgskontor i Luramyrveien i Sandnes er vi i dag 5 kollegaer som jobber med salg av våre produkter til de forskjellige bransjene Astrup henvender seg mot. Vi ønsker å styrke teamet med en Trainee Salgsansvarlig, hovedsakelig mot kunder innen offshore/ subsea, aqua/havbruk, og et stadig økende behov innen fornybar energi og det grønne skiftet. Unge engasjerte kandidater søkes til stillingen. Søkere med salgs-/markedsføring/ eller teknisk fagbrev/utdannelse på minimum Bachelor-nivå ønskes. Den ideelle kandidaten ser på seg selv som pliktoppfyllende og setter pris på å bygge relasjoner.

Ønskede egenskaper

- Lærevillig og engasjert med ønske om å være mye ute blant kunder og skape relasjoner.
- Initiativrik og ha ønske om å hjelpe oss med å skape fremtidens Astrup
- Interesse for salg og alt det spennende som salgstryknet innebærer
- Kunne fungere godt sammen med resten av teamet her i Sandnes og med våre andre avdelinger.
- Du må være strukturert og ha god muntlig og skriftlig fremstillingsevne.

Arbeidsoppgaver

- Oppfølging av eksisterende og kommende nye kunder.
- Tilbuds- og ordreoppfølging.
- Evaluere markedet og rapportere trender.
- Delta på messer og lignende arrangementer.
- Du må ha førerkort og på sikt disponere egen bil for kundebesøk i distriktet.

Vi kan tilby

- Innpass i en spennende bransje som påvirkes av råvaresituasjonen og konjunkturer internasjonalt
- Et trivelig uformelt arbeidsmiljø hvor vi stort sett har det gøy på jobb. Vi er ikke ukjent med fredagsvafler og minigolf!
- Flere sosiale og faglige samlinger i Oslo.
- Et mentorprogram for opplæring til ansvarsfulle oppgaver og roller. Programmet går over ca 1,5-2 år. Etter endt periode er det forventet at du går inn i rollen som kundeansvarlig.
- Mye kontakt med industrien i regionen, samt en del kontakt med leverandører i og utenfor Norge.
- Solid organisasjon med lange tradisjoner.
- Firmaleilighet på Geilo.

For mer informasjon om stillingen kontakt Regionssjef Christian Wanvik Pedersen på telefon 93 09 68 69, eller Salgsdirektør Ørjan Lindøe på telefon 932 02 823. Søknad med CV sendes til cwp@astrup.no. Søknadsfrist 31.10.23.



Astrup AS, Oslo

Haavard Martinsens vei 34, N-0978 Oslo • Postboks 8 Haugenstua, N-0915 Oslo
Telefon: 22 79 15 00 • E-post: astrup@astrup.no

