

Stilling ledig

Regionssjef

Astrup AS er et selskap i Astrup & Søn Gruppen, og fremstår i dag blant landets ledende leverandører av aluminium, metaller, spesialstål og plast til norsk industri. Vi er i dag 95 ansatte og omsatte i 2016 for 575 millioner kroner. Hovedkontoret ligger i Oslo, og vi har avdelingskontorer i Skien, Sandnes, Bergen, Ålesund og Trondheim. Vår Regionssjef går over som Markedssjef på rustbestandige materialer, og i den forbindelse søker vi hans erstatter.

Regionssjef Sør- og Østlandet

Astrup har en klar vekststrategi og vil styrke laget med en offensiv Regionssjef. Utadrettet virksomhet som salgsleder der kundebesøk er en viktig del av arbeidsoppgavene. Den ideelle kandidaten er kremmer og har bransjeerfaring, eller erfaring fra salg til industri eller byggebransjen. Du skal lede et team på syv personer i en hektisk hverdag. Ansvar for egne nøkkelukunder og for Regionens totale omsetning. Du bør være strukturert, proaktiv og motiverende i din arbeidsform. Stillingen rapporterer til Salgs-/Markedsdirektør.

Arbeidsoppgaver

- Ledet salgskontoret i Oslo og Skien med fire selgere og tre på ordremottak
- Oppfølging av eksisterende og potensielle kunder
- Tilbud- / ordrebehandling
- Kundebesøk egne kunder, sambesøk med Produktsjefer etc.
- Evaluere markedet, rapportere trender og sikre gjennomføring
- Noe leverandørkontakt i og utenfor landet
- Budsjettering / rapportering

Ønskede egenskaper

- Initiativrik og ha evne til å skape relasjoner og vedlikeholde disse
- Viser engasjement og skaper entusiasme i møte med kunder og medarbeidere
- Du må fungere godt i team i en hektisk hverdag
- Du må ha god fremstillingsevne, skriftlig så vel som muntlig
- Du må være strukturert og selvstendig
- Du må ønske å vinne!

Relevant utdannelse og erfaring fra bransjen vil bli foretrukket, men det er ingen betingelse. Du vil få full opplæring i et erfarent miljø. Søkere med erfaring fra stål/metaller eller salg av plast halvfabrikat er spesielt interessant. Kvinner oppfordres til å søke.

Vi kan tilby

- Spennende utfordringer i en bransje som påvirkes av råvarepriser internasjonalt
- Gode muligheter for faglig og personlig utvikling i et godt arbeidsmiljø
- God og solid organisasjon med lange tradisjoner
- Konkurransedyktige betingelser og god pensjonsordning
- Flotte lokaler på Rommen ved vårt meget moderne sentrallager

For mer informasjon om stillingen, kontakt Markedssjef Helge Lundby på telefon 918 76 981, eller Salgs-/Markedsdirektør Thomas Engen, telefon 415 04 204. Kortfattet søknad med CV sendes til te@astrup.no innen 8.september 2017.